

ВЫХОД БЕЛОРУССКИХ ЭКСПОРТЕРОВ НА РЫНКИ ЛЕСОТО И ЭСВАТИНИ



Павел Шведко,
заведующий сектором
экономики зарубежных
стран Института
экономики
НАН Беларуси



Екатерина Тавгенъ,
научный сотрудник
Института экономики
НАН Беларуси



Учитывая планы правительства по увеличению торговли с африканским континентом, выстраивание экономических связей с государствами Юга Африки имеет для Беларуси особое значение. Нашими новыми перспективными партнерами могут стать южноафриканские королевства – Лесото и Эсватини. Несмотря на внутриконтинентальное положение и малую емкость рынка, страны считаются отправной точкой для беспошлинного экспорта в региональные торговые организации. Усовершенствование налоговых систем и административных процедур, механизмов регулирования прав собственности и обеспечения общественной безопасности наряду с неиспользованным потенциалом имеющихся природных ресурсов способствуют формированию благоприятной среды для прямых иностранных инвестиций.

Королевство Лесото

Королевство Лесото – государство-анклав в рамках ЮАР, граничащее с тремя ее провин-

циями, относится к группе стран с уровнем дохода ниже среднего и находится в сильной зависимости от Южно-Африканской Республики: из нее импортируется 85% товаров, включая большую часть сельскохозяйственного сырья. Домашние хозяйства в значительной степени полагаются на денежные переводы членов семьи, работающих в ЮАР на шахтах, фермах и в качестве домашних работников.

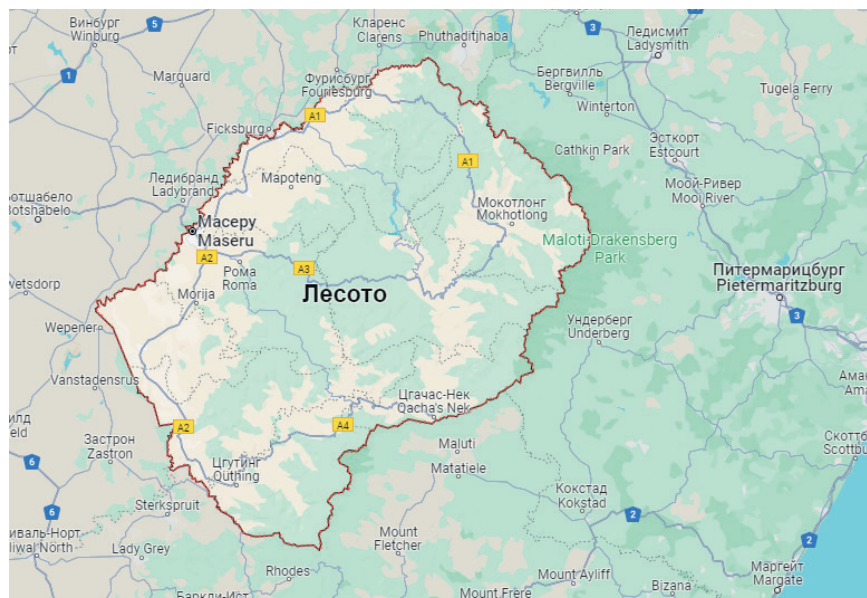
Правительство сохраняет широкое присутствие в экономике: на государственное потребление приходится до 26% ВВП – и остается крупнейшим работодателем в Лесото [1]. Самым значимым частным нанимателем выступает текстильная и швейная промышленность, производящая одежду для экспорта в ЮАР и США. Также в последние годы активно развивается добыча алмазов, доля которых в общем экспорте возросла до 35%. Крупные инвестиции в эту сферу и реализация проекта по строительству гидроэлектростанции стоимостью 1,76 млрд долл. позволят улучшить экономические перспективы.

Лесото удовлетворяет примерно 50% своих потребностей за счет гидроэлектроэнергии, производимой внутри страны. Правительство планирует расширить имеющиеся мощности в рамках вышеназванного проекта и, кроме того, создать ветряные электростанции, что в течение десятилетия позволит перейти к полностью «зеленой» экономике. При этом Лесото будет обладать потенциалом для снабжения ЮАР за счет выработки избыточной электроэнергии. Следует отметить, что население страны в основном проживает в небольших сельских общинах, что открывает перспективы для развития солнечной энергетики. Местные компании заинтересованы в приобретении оборудования для электростанций, в том числе гидравлических и ветряных турбин, генераторов, солнечных батарей.

Несмотря на специфическое географическое положение государства, внешняя торговля играет ключевую роль в его экономике. Страна является членом зоны свободной торговли Южноафриканского таможенного

союза (САКУ) и имеет привилегированный доступ к рынкам ЕС, США, Латинской Америки (МЕРКОСУР), Канады, Японии. Торговая политика королевства направлена на либерализацию экономики и диверсификацию экспортных рынков. К ведущим внешнеэкономическим партнерам относятся ЮАР, США, ЕС, ОАЭ, Китай. Лесото экспортирует гидроэлектроэнергию, предметы одежды, обувь, шерсть, мебель и бриллианты. Импортируется преимущественно кукуруза, предметы одежды, строительные материалы, транспортные средства, машины и оборудование, лекарственные препараты и нефтепродукты [2].

Реализация масштабных инфраструктурных проектов в области гидроэнергетики должна привлечь новых инвесторов и зарубежных партнеров. Так, вторая фаза проекта по водоснабжению в высокогорье Лесото предполагает строительство каменно-набросной плотины с бетонным экраном высотой 165 м в г. Полихали, 40-километрового туннеля, соединяющего водохранилища Полихали и Катсе



между собой, насосную гидроэлектростанцию, линии электропередачи и прочую необходимую инфраструктуру [3]. В связи с этим возникает потребность в закупках строительных материалов, например бетона, цемента, конвейерных систем, лифтового оборудования и пр.

Три четверти населения проживают в сельской местности и занимаются животноводством и натуральным сельским хозяй-

ством. При этом Лесото самостоятельно обеспечивает лишь 20% потребности в продовольствии, что обусловлено уязвимостью отрасли перед изменением погодных и климатических условий. Наиболее перспективны в коммерческом аграрном секторе разведение форели, животноводство и птицеводство, растениеводство. Климат подходит для выращивания грибов, которые пользуются большим спросом в ЮАР,

| Год | Экспорт товаров, тыс. долл. | Импорт товаров, тыс. долл. | Сальдо внешней торговли, тыс. долл. | Внешнеторговый оборот, тыс. долл. |
|------|-----------------------------|----------------------------|-------------------------------------|-----------------------------------|
| 2011 | 0 | 9 | -9 | 9 |
| 2012 | 0 | 5 | -5 | 5 |
| 2013 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 2014 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 2015 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 2016 | 2 | 0 | 2 | 2 |
| 2017 | 0 | 2 | -2 | 2 |
| 2018 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 2019 | 1 | 1 | 0 | 2 |
| 2020 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 2021 | 0 | 0 | 0 | 0 |

Объемы внешней торговли товарами Республики Беларусь с Королевством Лесото в 2011–2021 гг.
Источник: [2]



Ботсване и других странах региона. В настоящее время в королевстве отсутствуют достаточные мощности для переработки и упаковки готовых продуктов. Для местных жителей яйца и курица являются одним из основных источников белка, однако птицеводческая отрасль развита относительно слабо. Зарубежным фирмам, в том числе и белорусским, открываются возможности по ее созданию с полным циклом производства, охватывающим инкубаторные станции, фермы и бойни, что подразумевает поставки соответствующего оборудования и химикатов.

В результате реализации стратегии по диверсификации производственного сектора Лесото активно наращивает поставки предметов одежды на рынок ЮАР. Так, экспорт текстиля в Южно-Африканскую Республику составляет 30% от общего объема экспорта одежды в натуральном выражении [3]. При этом местные фабрики импортируют практически все сырье, используемое в данном секторе (молнии, пуговицы, нитки и пр.). Суще-

ствует огромный спрос на трикотажные ткани как в Лесото, так и в других членах Сообщества развития Юга Африки (САДК). С развитием швейной промышленности компании в королевстве начали выпускать и другие трудоемкие продукты, например чехлы на автомобильные сиденья, кухонные плиты и выключатели. Прорабатываются вопросы о начале производства электроники и автокомпонентов, косметики, пластмасс, что обусловливает востребованность импортных комплектующих и оборудования.

Покупательская способность выше в городских районах, хотя большая часть населения (порядка 80%) проживает в сельской местности. Жители страны учитывают качество продукции, однако цена все еще играет важную роль в принятии решения о покупке. Чтобы эффективно конкурировать, иностранным компаниям целесообразно поддерживать тесные отношения и регулярную связь с локальными представителями, агентами и дистрибьюторами своей продукции.

Распространена практика учреждения совместных предприятий, особенно в рамках реализации масштабных проектов. Они могут либо создаваться на ограниченные периоды времени, в частности для конкретного строительного контракта, либо носить долгосрочный характер, например в горнодобывающей промышленности. Для открытия совместного предприятия или получения лицензии на деятельность в Лесото иностранный контрагент должен зарегистрироваться в Едином центре содействия бизнесу. Национальная корпорация развития Лесото также помогает потенциальным зарубежным партнерам, предоставляя необходимую справочную информацию, организуя посещения объектов и решая операционные проблемы.

Среди барьеров, препятствующих развитию международной торговли, иностранные компании называют защитные тарифы, перегруженность портов в ЮАР, практику завышения таможенной стоимости по сравнению с ценами в накладной, необходимость получения разрешений на импорт, большое число бюрократических формальностей [4]. Доставка грузов в Лесото представляет собой сложную задачу, поскольку королевство не имеет прямого выхода к морю, а международный аэропорт очень мал. Качественные транспортные услуги оказываются в порту Дурбан (ЮАР), и товары далее могут направляться по автомобильным и железнодорожным путям. Регулятивные барьеры также имеют место. Закон о сбыте сельскохозяйственной продукции контролирует импорт хлеба, бобовых, сахара, яиц, мяса, молочных продуктов, фруктов и овощей.

В целом Королевство Лесото обладает определенными активами: высокая производительность, квалифицированная рабочая сила и неиспользованный природно-ресурсный потенциал. Был проведен ряд реформ, направленных на совершенствование деловой среды. Так, для упрощения экспортно-импортных операций правительство имплементировало автоматизированную систему управления таможенными данными ASYCUDA. С учетом небольших размеров экономики и специфического географического положения Лесото получит преимущества от более глубокой региональной экономической интеграции в рамках САКУ и САДК. Это позволит создать новые драйверы экономического роста, которые откроют перспективные возможности для белорусских предприятий.

Королевство Эсватини

Королевство Эсватини – небольшое государство, не имеющее выхода к морю, граничащее с ЮАР на севере, западе и юге и с Мозамбиком на востоке. Обладает относительно диверсифицированной экономической системой, где доминируют сельское хозяйство и обрабатывающая промышленность. Ввиду небольшой численности населения (1,2 млн человек) страна позиционирует себя как ориентированную на экспорт малую экономику, имеющую доступ к нескольким торговым блокам и таможенным союзам. Экспортные отрасли обеспечивают до 80% ВВП. Эсватини относится к категории стран с уровнем доходов ниже среднего.

Национальная стратегия развития отдает приоритет совершенствованию инфраструктуры

и сельскохозяйственного производства, диверсификации экономики, сокращению бедности и государственных расходов. К благоприятным факторам ведения экономической деятельности с королевством можно отнести: активное торговое и инвестиционное сотрудничество с соседними странами; нереализованный в полной мере горнодобывающий потенциал, доступность земельных ресурсов, безопасную и спокойную обстановку, открытый доступ к емкому региональному рынку [5].

Государство открыто для внешней торговли, на которую приходится 110,6% ВВП, и является членом Общего рынка Восточной и Южной Африки (КОМЕСА) и САДК. К основным экспортным товарам относятся концентраты для изготовления напитков, сахар, химическая продукция, текстиль, лесоматериалы и консервированные фрукты [2]. Импортируются преимущественно топливо, транспортные средства, машины и электрооборудование, пластмассы, хлопок и зерновые культуры. Глав-

ными торговыми партнерами выступают ЮАР, Кения, Нигерия, Мозамбик, Китай, Индия и США.

Аграрный сектор Эсватини вносит второй по величине вклад в экономику страны после промышленности. В коммерческом сельском хозяйстве преобладает ориентированное на экспорт производство сахара, консервированных фруктов и говядины. Развитие орошаемого земледелия имеет особое значение, учитывая необходимость превращения натурального хозяйства в коммерческое и диверсификации производственных линеек для снижения зависимости от торговли сахарным тростником [6]. Правительством рассматривается возможность перехода на выращивание большего количества цитрусовых и овощных культур. Страна удовлетворяет значительную часть своего спроса на сельскохозяйственную продукцию за счет импорта из ЮАР.

Трансформация сельского хозяйства потребует дополнительных капиталовложений и закупки новых ресурсов. Белорусские



поставщики семян, пестицидов, оборудования для транспортировки и хранения готовых продуктов могут найти возможности для продаж на местном рынке. Востребованы также установки для производства сахара, зерновые культуры, тракторы, плуги, бороны, сеялки, уборочная техника, машины для помолы зерновых, доильные аппараты, оборудование для переработки молока и птицы, сеноуборочные комбайны, птицеводческие инкубаторы, ирригационные устройства, упаковочные материалы, ингредиенты для создания продукции с более высокой добавленной стоимостью.

Сектор здравоохранения Эсватини характеризуется плохой оснащенностью. Из-за неэффективного оборудования и нехватки опыта медперсонала пациентов часто приходится отправлять в ЮАР. Высокая стоимость таких мероприятий заставила правительство вплотную заняться модернизацией больниц и клиник. Это открывает перспективы для поставок медицинского оборудования для диализных отделений и интенсивной терапии, диагностиче-

ских приборов, аппаратуры для контроля состояния пациентов, для химиотерапии, оптических инструментов, лабораторных приборов, автоматических биохимических анализаторов.

Добыча полезных ископаемых, ограниченная щебнем, углем и железной рудой, не вносит существенного вклада в ВВП страны. Тем не менее потенциал для сотрудничества имеется по следующим направлениям: технологии добычи и обработки минеральных ресурсов, горно-обогащительные агрегаты, буровые установки, геоинформационные системы и картографирование.

Железнодорожная компания Эсватини и южноафриканская компания Transnet договорились о строительстве 146-километровой железной дороги между г. Лотэр в провинции Мпумаланга (ЮАР) и г. Сидвокодо в Эсватини, а также об обновлении стальных магистралей в обеих странах [4]. Следует отметить, что королевство все пятьдесят лет своего существования арендовало подвижной состав у соседних государств: сначала у национального оператора железной дороги Мозам-

бика, а затем у ЮАР. Особый спрос в данном секторе предъявляется на сигнальное оборудование, локомотивы и вагоны, установки для обслуживания железнодорожных путей и материалы для их строительства, силовые стрелочные приводы, автоматические системы оплаты проезда, технические решения для строительства вагонных и локомотивных депо.

Как и в большей части Южной Африки, спрос на электроэнергию в Эсватини превышает объемы ее выработки внутри страны. Государство по-прежнему сильно зависит от ее покупки в ЮАР, поэтому одним из приоритетных направлений энергетической политики является сокращение импорта электроэнергии из этой страны на 50%, что создает возможности для иностранных компаний, работающих в области возобновляемых источников, в том числе солнечной и гидроэнергетики, получении энергии из щепы и сахарного тростника [5].

Развитие инфраструктуры водоснабжения также открывает перспективы для белорусских фирм, поскольку правительство в данный момент занято изу-

| Год | Экспорт товаров, тыс. долл. | Импорт товаров, тыс. долл. | Сальдо внешней торговли, тыс. долл. | Внешнеторговый оборот, тыс. долл. |
|------|-----------------------------|----------------------------|-------------------------------------|-----------------------------------|
| 2011 | 0 | 47 | -47 | 47 |
| 2012 | 0 | 91 | -91 | 91 |
| 2013 | 0 | 534 | -534 | 534 |
| 2014 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 2015 | 0 | 138 | -138 | 138 |
| 2016 | 0 | 116 | -116 | 116 |
| 2017 | 102 | 55 | 47 | 157 |
| 2018 | 0 | 42 | -42 | 42 |
| 2019 | 0 | 5 | -5 | 5 |
| 2020 | 1 | 3 | -2 | 4 |
| 2021 | 0 | 106 | -106 | 106 |

Объемы внешней торговли товарами Республики Беларусь с Королевством Эсватини в 2011–2021 гг.
Источник: [2]

чением нескольких участков для строительства плотины.

Хотя это и не является обязательным условием для ведения бизнеса, весьма полезно иметь локального партнера или обеспечить местное присутствие. Рекомендуется установить тесные отношения с контрагентами в Эсватини еще до начала реализации проектов или соглашений. Это позволит получить полное представление о национальной деловой среде и процедурах, необходимых для создания, управления и ликвидации бизнеса не только в королевстве, но и во всем регионе.

Помочь иностранным компаниям найти дистрибьюторов и партнеров в Эсватини могут следующие учреждения:

Управление по привлечению инвестиций (Eswatini Investment Promotion Authority – EIPA), созданное для содействия деятельности как местных, так и иностранных предприятий;

Организация промышленного развития (Eswatini Industrial Development Company – EIDC);

Национальная корпорация промышленного развития Эсватини (National Industrial Development Corporation of Eswatini – NIDCS), призванная осуществлять инвестиционную деятельность от имени правительства.

При осуществлении продаж в Эсватини не следует рассчитывать на сохранение постоянной динамики поставок; в данном случае могут открываться возможности для разовых операций со значительным объемом. Чтобы успешно конкурировать с продукцией из ЮАР, белорусским предприятиям следует предусмотреть возможность предоставления технического обслуживания и достаточных объемов запасных частей.



Импортируемые товары поступают в Эсватини из двух портов: Дурбан в ЮАР и Мапуту в Мозамбике. В королевстве действует сухой порт в г. Мацафа, недалеко от г. Манзини, где происходит очистка грузов, ввозимых посредством железнодорожного транспорта. Таможенные пошлины характеризуются относительно низким уровнем – 4,91% (без учета сельскохозяйственной продукции), и, являясь членом САКУ, Эсватини не устанавливает жестких торговых барьеров. Королевство взимает НДС в размере 15%.

Разрешения требуются для импорта определенных категорий товаров, в том числе при ввозе сельскохозяйственной продукции, минерального топлива и нефтепродуктов, бывшей в употреблении одежды, запчастей для автомобилей, поддержанных транспортных средств, лекарственных

препаратов и электрических приборов [4]. Лицензии, выдаваемые Министерством финансов и Министерством сельского хозяйства, как правило, достаточно легко получить.

Таким образом, Королевство Эсватини эффективно использует преимущества хорошей дорожной инфраструктуры, устойчивого притока электроэнергии, в основном импортируемой из ЮАР, и достаточно развитой системы телекоммуникаций. Правительство занято имплементацией налоговых и коммерческих стимулов для иностранных партнеров. Белорусская сторона может оказать содействие в реализации комплексной промышленной политики, охватывающей вопросы диверсификации экономики и активизации местного предпринимательства, способствовать индустриализации по всей стране. ■

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Lesotho: Economic Outline / Standard Bank Group // https://www.tradecub.standardbank.com/portal/en/market-potential/lesotho/economy?clear_s=y.
2. Trade Map: Trade statistics for international business development / International Trade Centre // <http://www.trademap.org/Index.aspx>.
3. The World Bank in Lesotho / The World Bank // <https://www.worldbank.org/en/country/lesotho/overview>.
4. Country Commercial Guides / The International Trade Administration (ITA), U.S. Department of Commerce // <https://www.trade.gov/ccg-landing-page>.
5. Eswatini / Allianz Trade // https://www.allianz-trade.com/en_global/economic-research/country-reports/Swaziland.html.
6. The World Bank in Eswatini / The World Bank // <https://www.worldbank.org/en/country/eswatini/overview>.